

International Business Development & Internationalization Manager

Impulsa l'expansió internacional de les empreses del sector hàbitat

T'apassiona ajudar les empreses a créixer en mercats internacionals? Gaudeixes creant oportunitats de negoci, connectant empreses amb socis estratègics i organitzant accions que generen un impacte real?

Busquem un/a **International Business Development & Internationalization Manager** per incorporar-se a l'equip del clúster

AMBIT i liderar iniciatives que impulsin la internacionalització de les empreses associades del sector hàbitat.

Es tracta d'una posició amb un alt grau d'autonomia i una clara orientació al desenvolupament de negoci internacional. Treballaràs conjuntament amb empreses, institucions i socis internacionals per dissenyar i executar accions que afavoreixin la seva expansió cap a nous mercats.

Quina serà la teva missió?

Impulsar la internacionalització de les empreses associades mitjançant el disseny, la coordinació i l'execució d'accions de promoció internacional, facilitant l'accés a nous mercats, generant oportunitats de negoci i reforçant la seva competitivitat internacional.

La posició no contempla la gestió de vendes.

Què faràs en el teu dia a dia?

Desenvolupament d'accions d'internacionalització

- Dissenyar, coordinar i executar iniciatives de suport a la internacionalització de les empreses associades.
- Organitzar i acompanyar missions comercials directes i inverses en mercats internacionals.
- Coordinar la participació agrupada d'empreses en fires internacionals i altres esdeveniments sectorials.
- Dissenyar, organitzar i dinamitzar trobades B2B entre empreses i potencials clients, distribuïdors i socis internacionals.
- Promoure i coordinar la internacionalització d'**interihotel** i d'altres iniciatives col·laboratives d'internacionalització.
- Impulsar projectes per a la creació de showrooms, espais de representació i altres plataformes de promoció conjunta en mercats internacionals.
- Organitzar jornades, seminaris i sessions informatives, tant presencials com en línia, sobre internacionalització, tendències i oportunitats de mercat.

Intel·ligència de mercat i desenvolupament internacional

- Identificar mercats prioritaris i noves oportunitats d'expansió per a les empreses associades.
- Desenvolupar accions d'intel·ligència de mercat i elaborar informes estratègics.
- Detectar oportunitats de col·laboració amb institucions, organitzacions i socis internacionals.
- Facilitar informació i coneixement que ajudin les empreses en la presa de decisions per al seu creixement internacional.

Gestió de projectes de suport a la internacionalització

Com a part de l'activitat de l'àrea, participaràs en projectes finançats per la Comissió Europea i altres administracions destinats a impulsar la internacionalització empresarial.

Entre altres funcions:

- Coordinar l'execució de projectes, assegurant el compliment dels objectius, les fites i els lliurables.
- Preparar documentació tècnica i informes de seguiment.
- Col·laborar en la preparació de propostes per a noves convocatòries de finançament quan sigui necessari.
- Coordinar reunions de treball amb socis nacionals i internacionals.

Què busquem?

Busquem una persona amb iniciativa, visió internacional i capacitat per convertir oportunitats en projectes que generin valor per a les empreses.

Requisits

- Experiència professional de nivell **mid-senior** (més de 5 anys) en internacionalització, comerç exterior, desenvolupament de negoci internacional o promoció internacional.
- Titulació universitària, preferentment en Negocis Internacionals, Comerç Internacional, ADE, Economia, Ciències Empresarials o disciplines afins.
- Domini del català, el castellà i l'anglès (nivell C1 o superior).
- Experiència treballant amb mercats internacionals.
- Capacitat per gestionar projectes i coordinar múltiples interlocutors.
- Tot i ser una posició de gestió (back office), es requereix disponibilitat per realitzar viatges internacionals fins a un 20% del temps.

Valorarem especialment

- Formació de postgrau o màster en Negocis Internacionals o Internacionalització.
- Experiència en el sector hàbitat, arquitectura, disseny, mobiliari o contract.
- Experiència en clústers empresarials, associacions sectorials, cambres de comerç o organitzacions de suport a la internacionalització.
- Experiència organitzant missions comercials, participacions en fires internacionals i esdeveniments B2B.
- Coneixement de programes europeus i de projectes finançats per la Comissió Europea.
- Domini d'altres idiomes.

Què oferim?

- Formar part d'una organització referent a Europa en el sector hàbitat.
- Participar en projectes amb un impacte directe en la competitivitat de les empreses.
- Treballar en un entorn dinàmic, col·laboratiu i amb una marcada orientació internacional.
- Un lloc de treball amb autonomia, responsabilitat i capacitat per impulsar noves iniciatives.
- Contracte indefinit.
- Incorporació immediata.
- Lloc de treball: presencial a les oficines de **la Sénia o Barcelona**, amb possibilitat de teletreball segons les necessitats organitzatives de l'àrea.
- Retribució: 28.000 – 32.000 € bruts anuals.

T'interessa?

Si vols contribuir al creixement internacional de les empreses, desenvolupar projectes amb impacte i formar part d'un equip compromès amb la internacionalització del sector hàbitat, ens encantarà conèixer-te.

Esperem la teva candidatura!